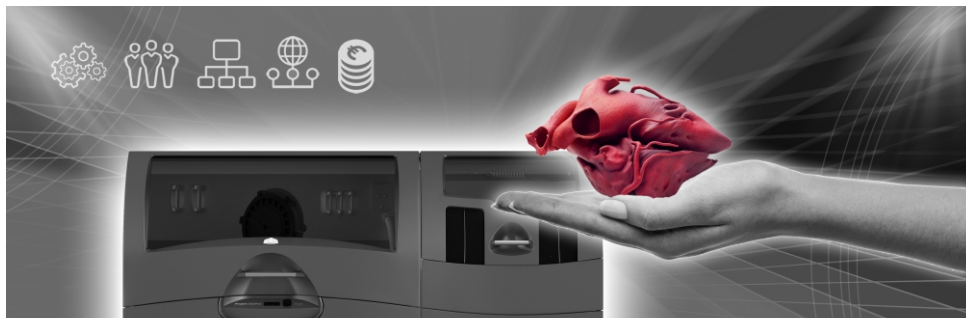
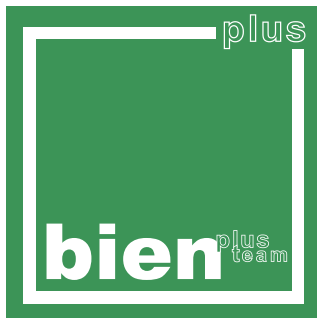


bien^{plus}_{team} gestaltet und
entwickelt
die **Zukunft**
Ihres
Unternehmens

bien^{plus}_{team} GmbH
Gutenbergstrasse 24
78549 Spaichingen

07424 9400 190
post@bienplusteam.de
www.bienplusteam.de



Das sind WIR

Hier stehen WIR

Seit vielen Jahren tief verwurzelt im Herzen der Süddeutschen Produktionsregionen sind wir ein Expertenteam im Bereich der Metallverarbeitung mit Spezialisierung für die CNC-Langdrehtechnologie, die CNC Kurzdrehtechnik und angrenzende Bereiche der Metall- und Kunststoffverarbeitung.

Unser WEG

12 Jahre waren wir eines der erfolgreichsten Handelsunternehmen in Deutschland für diese Technologien, in Selbstständigkeit. In dieser Zeit gewann neben der Projektierung und dem Vertrieb von Maschinen und Anlagen zunehmend die umfassende Beratung unserer Kunden an Bedeutung.

Die technischen, betriebswirtschaftlichen und personellen Aufgaben, Zuständigkeiten und Organisationsstrukturen ändern sich in Ihrem Marktumfeld rasant und führen zu steigenden Belastungen. Dies überwiegend in den Führungsebenen. Für diese Aufgabenstellungen unserer Kunden werden wir als kompetente und vertrauensvolle Ansprechpartner geschätzt.

Wir haben uns jetzt diesen Anforderungen ganzheitlich gestellt und die Herausforderung angenommen.

Mit **bien^{plus}team** bündeln wir diese Kompetenzen und stellen unsere Weichen auf **UNTERNEHMEN ZUKUNFT**

Das können WIR

Perfekte Produkte mittels optimierter Produktion

Wir visualisieren die Strukturen die Ihr Unternehmen abbilden. Wir entwickeln geeignete Lösungen und die von uns optimierten Prozesse werden verankert und die Wirksamkeit abgesichert.

Die Organisation, der Fahrplan für Ihr Unternehmen

Wir verbessern mit Ihnen Ihre Führungs- Management, und Produktionskompetenzen durch Fokussierung auf effiziente Organisationsstrukturen.

Betriebswirtschaft und Zahlen

Wir stärken ihre betriebswirtschaftliche Basis, wir erarbeiten die Schnittstellen zwischen technischen und betriebswirtschaftlichen Aspekten und erkennen die Potentiale Ihres Unternehmens.

Marketing, das Gesicht für Ihr Unternehmen

Wir analysieren Ihre bisherige Außenwirkung und optimieren Ihre Vertriebsstrukturen mit dem Ziel, Ihre Vertriebseffizienz zu steigern.

Personal - Human Resource ... wie bitte?

Unsere Kompetenzen helfen Ihnen Ihre Mitarbeiter zu stärken, deren Fähigkeiten besser einzusetzen und die Motivation zu erhöhen.

bien^{plus}team gestaltet und entwickelt
die **Zukunft**
Ihres Unternehmens

bien^{plus}team GmbH
Gutenbergstrasse 24
78549 Spaichingen

07424 9400 190
post@bienplusteam.de
www.bienplusteam.de



Der **Produktion**, als Zentrale der Wertschöpfung Ihres Unternehmen, gilt unsere besondere Aufmerksamkeit. Seit über 35 Jahren bezeichnen wir die Metallverarbeitung und viele angrenzende Produktionsverfahren als unser Zuhause. Als gelernte „Metaller“ mit fachspezifischen Weiterbildungen und kaufmännischen Ausbildungen haben wir in diesen Jahren vielfältige Erfahrungen gesammelt.

Wir analysieren Ihre Produktionsprozesse als Ganzes oder einzelne Segmente bzw. Maschinen oder Produktionslinien.

Wir entwickeln geeignete Lösungen und planen deren Einführung in Ihrem Unternehmen. Unsere optimierten Prozesse werden gemeinsam verankert und so die Wirksamkeit abgesichert.

Entwickeln und gestalten Sie Ihre Unternehmerische Zukunft mit uns.

Perfekte Produkte mittels optimierter Produktion

Wir visualisieren mit Hilfe von individuellen Diagrammen die Strukturen die Ihre Produktion abbilden. Eine Vielzahl von Methoden erlauben es uns, die Prozesse verständlich darzustellen.

- Wert-Strom-Analysen
- Prozess,- und Ablaufanalysen
- Empirische Aufnahmen
- Stückzeitberechnungen
- CNC-Programmanalysen
- Programmierstil Analyse
- SWOT Analysen
- Potentialanalysen Mitarbeiter
- Technische Kapazitätsanalysen
- Ressourcen Optimierung
- ...

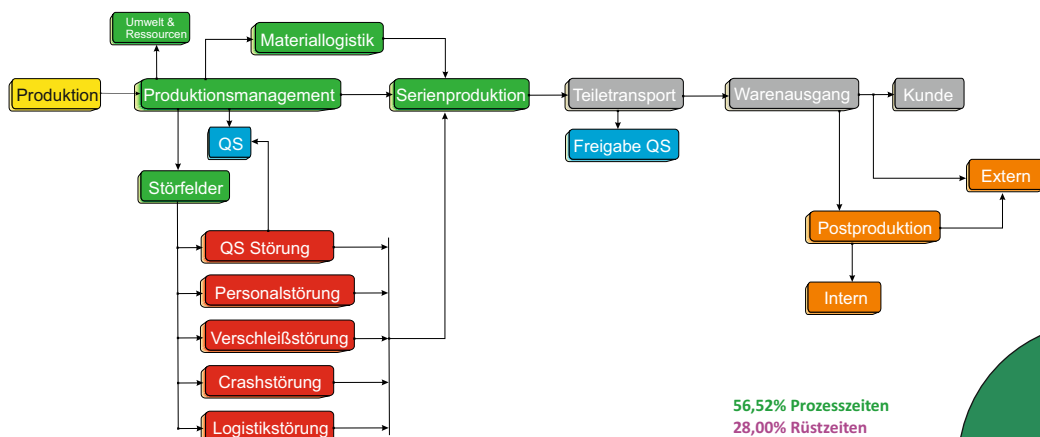


Bild. Prozessanalyse

- 56,52% Prozesszeiten
- 28,00% Rüstzeiten
- 8,36% Störzeiten
- 2,63% Nebenzeiten
- 1,39% Transferzeiten
- 1,00% Transportzeiten
- 2,10% Ausschuss

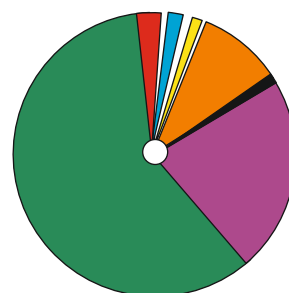


Bild. Wertstromauswertung



Ihre **Mitarbeiter** und deren Fähigkeiten sind die Stärken und Zukunft Ihres Unternehmens.

Unsere Analyse-Werkzeuge helfen Ihnen, Ihre Mitarbeiter und deren Fähigkeiten zu stärken, auszubauen und zu beurteilen. Mit dem Ziel die „Kollegen“ noch motivierter in Ihrem Unternehmen einzusetzen.

Wir unterstützen Sie in den Bereichen: Personalmanagement, Mitarbeiterführung, Qualifikation, Ausbildung und entwickeln maßgeschneiderte Modelle für Ihr Unternehmen.

Wir prüfen oder erstellen Anforderungsprofile und Stellenbeschreibungen passend zu den Arbeitsplätzen und analysieren die aktuelle Situation im Unternehmen.

Wir erarbeiten Lösungen und strukturieren die Informationen, wie auch bei Bedarf eine erforderliche (Re)Organisation.

Gemeinsam implementieren wir transparente Leistungsbeurteilungssysteme. Ebenso Ausbildungs- und Weiterbildungsprogramme. Eine Dialogkultur passend zu Ihren Mitarbeitern und Ihren zukünftigen Unternehmenszielen.

Wir begleiten die Prozesse bis zur Umsetzung und erfolgreichen Durchführung.

Mitarbeiter und Personalmanagement

Ihre Wertschöpfer im Unternehmen

Neben individuellen Lösungsansätzen bieten wir Workshops bei uns im Hause oder ausgewählten Bildungspartnern an.

- Messtechnik für Maschinenbediener
- Rüsten von Maschinen
- Bedienen von Maschinen
- Maßkontrolle in der Produktion
- Maßkorrektur an den Maschinen
- CNC Workshops
- CNC Programmcode Optimierung
- Konfliktprävention für Unternehmer
- Informationsmanagement für Unternehmer
- Kommunikation im Unternehmen
- Vertriebskompetenzen



Bild. Mitarbeiter



Die betriebliche **Organisation** schafft Verhalten, definiert Kompetenzen und erhöht die Qualität. Wir betrachten Ihre Organisation im Unternehmen, erfassen den Ist-Zustand und beurteilen die Stärken und Schwächen Ihrer Struktur.

Ihr Unternehmen ist ein lebendiger Organismus der kontinuierlich gewartet, trainiert und gepflegt werden muss. Die Menschen sind das Herz, das Gehirn und das Rückgrat der täglichen Arbeit. Wir verbessern mit Ihnen Ihr Führungs-Management. Die Optimierung Ihrer Produktionskompetenzen durch Fokussierung auf effiziente Organisationsstrukturen.

Wir passen Ihre Organisation an und begleiten eine erforderliche Reorganisation bis zur erfolgreichen Umsetzung in Ihrem Unternehmen.

Viele Klein- und Mittelständische Unternehmen haben oftmals eine rasante Entwicklung, vom Ein-Mann-Gründer, bis zu einem Unternehmen mit stetig steigender Mitarbeiterzahl, hinter sich. Vieles ist mitgewachsen; aber die betrieblichen Strukturen hinken oftmals dem Wachstum hinterher.

Strukturen und Organisation schaffen Verhalten und reproduzierbare Abläufe!

Die Organisation, der Fahrplan für ihr Unternehmen

Eine gesunde Strukturentwicklung hat viele Vorteile

- Die Kompetenzen werden klar definiert
- Das Verantwortungsbewusstsein der Mitarbeiter wird wesentlich gestärkt
- Die Entscheidungen beschleunigt
- Verschwendung vermindert
- Ressourcen gespart
- doppelte Vorgänge vermieden
- unnütze Kommunikation entfällt
- Überlastung abgewendet
- Kontrollübersicht verbessert
- Die Motivation aller Beteiligten gesteigert

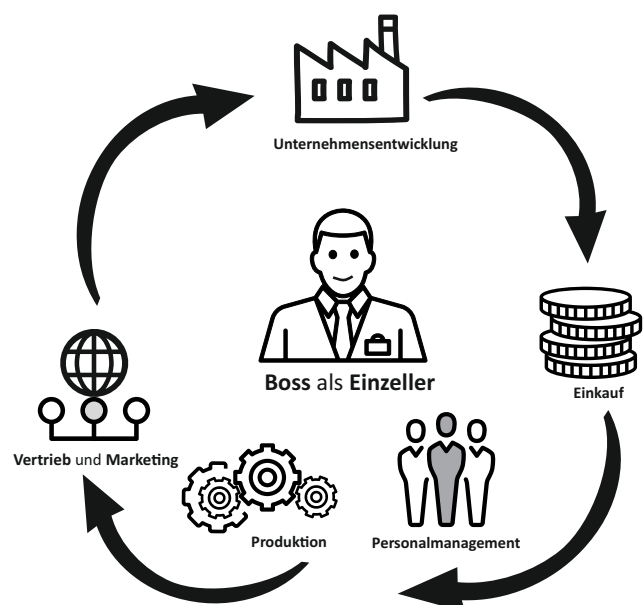
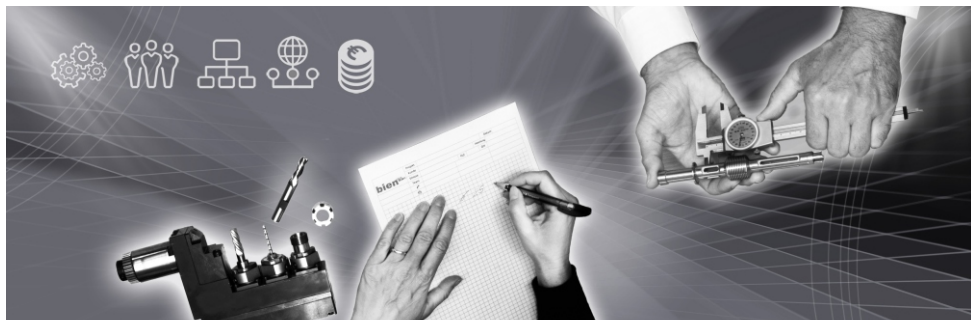


Bild. Boss als Einzelner



Der **Vertrieb** und das **Marketing** sind die Schlüssel zu Ihren Kunden. Wir analysieren die Außenwirkung Ihres Unternehmens und optimieren Ihre Vertriebsstrukturen mit dem Ziel Ihre Effizienz zu steigern. Die Strategie liefert die zentralen Entscheidungen für das Vertriebsgeschäft und die grundlegenden Ausrichtungen der Vertriebsinstrumente. Der Einkauf Ihrer Kunden - insbesondere der Branchen Automotive, Medizin und Maschinenbau - hat sich in den letzten Jahren stark professionalisiert. Die Aufgabe Ihres Vertriebes ist der zielführende Ausbau der Umsatz-, Ertrags- und Marketingziele.

Ist Ihre Vertriebsorganisation an diesen Anforderungen ausgerichtet?

Wie Ihre Kunden Sie wahrnehmen! Über Ihr Marketing entwickelt sich das Bild mit dem Sie und Ihr Unternehmen in der Erstaufnahme betrachtet werden. Ihre Kunden scannen Ihr Unternehmen aus vielen Blickwinkeln. Der persönliche Kontakt z.B. durch Ihren Vertrieb, den Blick auf Ihre Homepage und Broschüren, Ihre Preisgestaltung, Ihre Qualitäts-, Produktions- und Lieferstandards.

Wir entwickeln gemeinsam Ihr Unternehmensimage weiter, damit Sie die Ihnen gebührende Aufmerksamkeit erfahren.

Vertrieb und Marketing

Ihre Vertriebsmitarbeiter - alte Hasen oder Neueinsteiger, hochmotiviert aber ... überall nur schwierige, anspruchsvolle Kunden und erdrückende Wettbewerber. Wir müssen günstiger werden aber nicht billiger, schneller und flexibler.

Doch wie den Knoten durchdringen?

- Haben Sie ihre Kunden wirklich analysiert, kennen Sie Ihre Wettbewerber, und Ihre eigenen Stärken?
- Entwickeln Sie Lösungen oder sind Ihre Vertriebskapazitäten nur getrieben vom Tagesgeschäft?
- Wie läuft die Zusammenarbeit vom Vertriebsinnendienst mit dem Außendienst?
- Welche Informationen vermittelt Ihr Unternehmensbild? (Homepage, Broschüren etc.)

Gerne nehmen wir die Aufgabenstellung auf und erarbeiten Mittel und Wege zur erfolgreichen Außenwirkung.



Bild. Vertrieb und Marketing



Die **Betriebswirtschaft** ist eine zentrale Datenquelle für unternehmerische Entscheidungen und ist verzahnt mit allen Kostenstellen und Kostenarten im Unternehmen.

Die Bilanz ist Ihr Freund!

Die Analyse und Auswertung Ihrer Betriebswirtschaftlichen Kennzahlen erlauben Rückschlüsse auf Stärken und Potentiale Ihres Unternehmens.

In Zusammenarbeit mit Ihren Fachabteilungen und Controlling entwickelt bienplusteam Lösungen welche die Ertragskraft Ihres Unternehmens fördern und Risiken reduzieren. Unterstützt werden wir hier bei Bedarf von hervorragenden renommierten Partnern wie, WSS Aktiv Beratern.

bienplusteam stärkt ihre betriebswirtschaftliche Basis, erkennt die Potentiale Ihres Unternehmens und schafft die Schnittstellen zwischen technischen und betriebswirtschaftlichen Aspekten.

Dies erleichtert die Kommunikation mit Finanzinstituten, dem beantragen und erlangen von Fördermitteln und Finanzierungen. Sicherheit und Stabilität für Lieferanten und Dienstleister.

Betriebswirtschaft und Zahlen

Unsere speziellen Leistungen sind die Beratung, Begleitung und Verhandlung Ihrer Investitionen in Maschinen und Anlagen. Entsprechend Ihres Bedarfs erarbeiten wir ein Anforderungsprofil, wir wählen für Sie die in Frage kommenden Maschinen und Anlagen aus. Nach Ihren Präferenzen erarbeiten wir Pflichten- und Lastenhefte, Projektkalkulationen und erstellen für Sie Anbietervergleiche, die Sie in die Lage versetzen, die passenden Investitionen zu realisieren.

Sie erteilen uns Ihr Mandat und wir nutzen unsere jahrelange Verhandlungskompetenz, mit der wir für Sie die technischen und kaufmännischen Bedingungen verhandeln. Wir managen den Investitionsprozess bis zur Lieferung ggf. Produktionsaufnahme in Ihrem Unternehmen.

Setzen Sie auf unsere langjährige Erfahrung und unsere Marktkenntnisse.

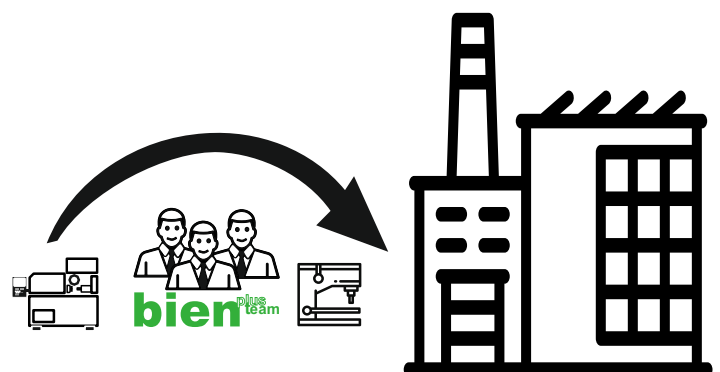
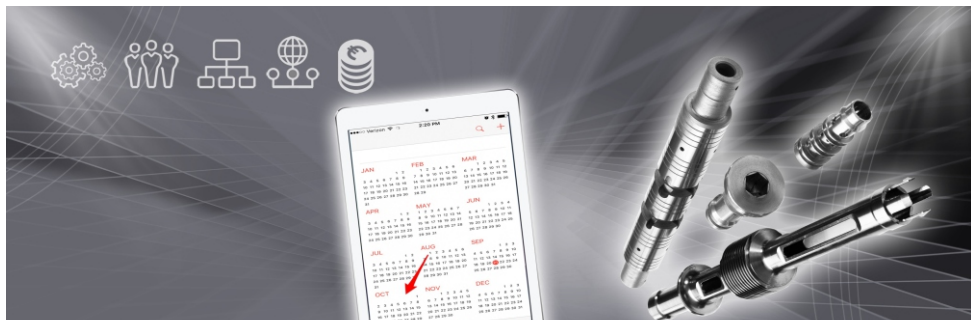


Bild. Lieferantenmanagement



Grundlagen der Zusammenarbeit

Vertrauen und Nähe

Wir sind fest geerdet und betrachten die Aufgabenstellungen unserer Kunden als wichtigste Herausforderung an uns. Dies setzt ein hohes Maß an gegenseitigem Vertrauen voraus, um die für die Umsetzung der Aufgaben notwendige Nähe und Zusammenarbeit zu fördern.

Verschwiegenheit und Loyalität

Diskretion und Loyalität sind Garantien für erfolgreiche Projekte und wirtschaftlich gelöste Aufgaben. Ihre Daten und Informationen sind bei uns in sicheren Händen.

Verlässlichkeit und Klarheit

Unser Handeln wird für Sie stets transparent gehalten. Strategien und Empfehlungen sind nachvollziehbar und logischerweise Ziel- und Erfolgsorientiert. Wir erarbeiten für Sie Ihre Lösungen, mit denen Sie die Entscheidungen treffen um das Thema „Unternehmen Zukunft“ auf den Weg zu bringen.

Kompetenz und Methoden

Durch unsere kompakten Ist-Bestimmungen erkennen wir Eroberungspotentiale. Auf Basis der Ergebnisse implementieren wir überprüfte Konzepte um Ihr Unternehmen weiter voranzubringen.

Unsere Mitarbeiter und Partner sind Experten, die mit den Märkten, der Technik und den Herausforderungen der Zukunft vertraut sind.

Unsere Arbeitsmittel

Um erfolgreich für Sie und Ihr Unternehmen arbeiten zu können, benötigen wir bereits vorhandene und ggf. durch uns noch zu erhebende Informationen aus Ihrem Unternehmen.

Aus dem Bereich der Produktion

- Maschinenpark, Daten, Fakten
- Maschinenstundensatzkalkulationen
- Stückzeitberechnungen, CNC Programme
- Wert- Strom Analysen
- Ablaufpläne

...

dem Bereich Organisation

- Unternehmensbeschreibung
- Unternehmensziele
- Organigramme

...

dem Bereich Betriebswirtschaft

- Defizitäre Bereiche/ Kostenstellen
- Auswertungen GuV
- Debitoren, und Kreditoren

...

dem Bereich Vertrieb und Marketing

- Organigramme
- Vertriebsziele und Methoden
- Marketinginstrumente

...

dem Bereich Personal

- Stellenbeschreibungen
- Leistungsbeurteilungen
- Fluktuation, Rekrutierung
- Ausbildungs- und Bildungsmanagement